

Empower Your Business



Digital Business Innovation

New Work Business Skills Box

Bild: © metamorworks | iStock

Wie können KMUs die Technologien und Trends der Digitalisierung für ihre Kund:innen, Mitarbeitenden sowie das Unternehmen selbst bestmöglich nutzen? Wie schaffen Sie es, am Puls der Zeit zu bleiben? Wie werden Sie digitalisierungs-fit für die Anforderungen der durch VUCA getriebenen Arbeitswelt?

**Mit dem richtigen Skill-Mix
die Veränderungen der Digitalisierung &
Herausforderungen der VUCA-Welt erfolgreich meistern!**

Sie verstehen es, Risiken zu nehmen und gezielt Innovationen zu realisieren, Sie legen den Fokus auf Kundenorientierung, entwickeln Vertriebsstärke und wissen, wie Sie zur Steigerung der Resilienz des Unternehmens beitragen können. Mit der New Work Business Skills Box erhalten Sie die notwendige Fach- & Methodenkompetenz und eine Tool-Box mit erprobten und praxistauglichen Werkzeugen. Sie machen sich digitalisierungs-fit und können durch den professionellen Einsatz der Digital-Skills Ihre Arbeit in der VUCA-Welt effizient gestalten und bewältigen. Darüber hinaus erfahren Sie Grundlegendes über klassische und agile Soft-Skills für erfolgreiches Leadership.



Empower Your Business – mit dem richtigen Mix an Skills

Ein Leben ohne digitale Lösungen ist kaum noch denkbar und damit hat sich die Digitalisierung zu einem vielseitigen Fokusthema entwickelt. Wie jede Münze hat auch diese Entwicklung zwei Seiten – so können sich die Folgen auf Menschen, Wirtschaft und Gesellschaft positiv wie auch negativ auswirken.

Inzwischen hat sich der englische Begriff New Work etabliert. Darunter wird die neue, digital-orientierte Arbeitsweise der heutigen globalen Gesellschaft verstanden.

Um sich den verändernden und neuen Anforderungen der VUCA-Welt gewachsen zu sein und die Veränderungen getrieben durch die Digitalisierung im Unternehmen erfolgreich mitgestalten zu können, ist es notwendig, die nötigen Skills zu erwerben. Mit der **New Work Business Skills Box** erhalten Sie einen Mix an Kompetenzen – von Fach- und Methodenkompetenzen (Hard-Skills) bis hin zu den Digital-Skills und Soft-Skills.

Das Programm richtet sich an

- Geschäftsführer:innen, Führungskräfte
- High-Potentials & angehende Führungskräfte
- Manager:innen aus den Bereichen Business Development, Strategieentwicklung und Produktmanagement
- Mitarbeitende aus den Bereichen Controlling, Sales, Marketing, Supply, ...
- Absolvent:innen der genannten Bereiche, die Ihre Kompetenzen festigen wollen



© metamorworks | iStock

Ihre Benefits – am Ende des Programms ...

- wissen Sie sich als Experte/in gezielt zu positionieren und erweitern bewusst Ihre Komfortzone.
- setzen Sie Erfolgsfaktoren aktiv zur Unternehmenssteuerung ein.
- achten Sie bewusst auf Vertriebsstärke und Kundenorientierung bei der Entwicklung und Implementierung von Unternehmensstrategien und neuer Geschäftsmodelle.
- verstehen Sie es, fundiertes Datenmaterial zu erheben und darauf basierend valide Entscheidungen zu treffen.
- gestalten und steuern Sie mit umfangreichem Hintergrundwissen aktiv Transformationsprozesse.
- erkennen und nutzen Sie Chancen und gehen souverän mit Risiken um.
- kennen Sie Ihre Potenziale und setzen diese bewusst und gezielt ein.
- verstehen Sie die Schlüsselrolle digitaler Technologien und wie sich damit Werte schaffen lassen.
- setzen Sie erprobte, zeitgemäße und effiziente Methoden & Tools nachhaltig im Arbeitsalltag um.



Inhalte der New Work Kompetenz-Box

4 Kompetenzbereiche ♦ 12 Impulsvorträge ♦ 5 Workshops ♦ Business Coaching



© NicoElNino | iStock

▪ Business Model Innovation mit kalkulierte Risiko

Anforderungen kennen & Resilienz steigern

- Strategien designen und umsetzen – Verfolgen Sie klare Ziele?
- Produkte & Dienstleistungen am Puls der Zeit – Wie entwickle ich mein Portfolio?
- Der Kunde im Zentrum – Wie gut kennen Sie Ihre Kund:innen und deren Anforderungen?

▪ Risiko- & Innovations-Appetit

Souverän mit Risiken umgehen & zuversichtlich innovieren

- Risiko- & Innovations-Appetit – Kennen Sie Ihre Grenzen?
- Risiko- und Innovationsmanagement – 2 Welten oder eine Frage der Perspektive?
- Risikomanagement als Steuerungstool – Wie Sie damit die Resilienz steigern können?



© NiseriN | iStock



© metamorworks | iStock

▪ Digitaler Wandel & New Work

Veränderungen annehmen & für Nachhaltigkeit sorgen

- Transformationsprozesse erfolgreich bewältigen und steuern – Veränderungen gezielt nutzen!
- Megatrends & Buzzwords – Wohin geht die Reise?
- Selbstmarketing & Expertenpositionierung – Wie professionell ist Ihre Online-Präsenz?

▪ Digitaler Vertrieb

Zeitgemäße Erfolgsfaktoren kennen, schaffen & anwenden

- Erfolgsfaktoren für Ihren Vertrieb – Damit Sie wissen, wo Sie stehen!
- Digitales Projektmanagement in virtuellen Teams – Projekt effizient abwickeln!
- E-Commerce als Querschnittsmaterie – Ihr online Vertriebsmodell



© metamorworks | iStock



© Clipdealer

▪ Workshops – zielgerichtet & praxisorientiert

- Entwicklung nachhaltiger Geschäftsmodelle – *Bei der Geschäftsmodellentwicklung aufs richtige Pferd setzen!*
- Risikomanagement als Steuerungstool zur Resilienz – *Die Achillesferse des Unternehmens kennen!*
- Risiko vs. Innovation – 2 Welten oder eine Frage der Perspektive? – *Schmeißen Sie Vorurteile über Bord!*
- Erfolgsfaktoren für Ihren Vertrieb – *Zu jeder Zeit wissen, wo man steht!*
- Moving on digital – Auswirkungen der Digitalisierung auf die Organisation & Arbeitsweise – *Am Puls der Zeit bleiben!*

smart – nachhaltig – zuversichtlich

Mit den notwendigen Skills erfolgreich in die Zukunft

New Work Business Skills Box

- **12 Impulsvorträge** aus **4 Kompetenzbereichen** – individuell kombinierbar
- **5 Workshops** – zielgerichtet und praxisorientiert
- **Business Coaching** Basic | Extended – individuell – mit Maßnahmenplan & Umsetzungskontrolle
- Individuelle Termine | online | onsite (auf Anfrage)

> Weitere Informationen

Ihr Team an Vortragende & Business Coaches



© Stragere

DI Dr. Barbara Streimelweger, MBA

Gründerin und Geschäftsführerin von Stragere Management Consulting e.U. und Stragere Engineering Solutions e.U.

Expertin für Risiko- & Chancen Management | Business Innovation | Sicherheitsmanagement
Risiken kennen – Chancen nutzen!



© Tino-Ranftl

Dieter Puanigg, MSc

Gründer und Geschäftsführer von DigitEcon e.U.

Experte für Digitalen Vertrieb | innovative Geschäftsmodelle | Business Management | New Work

Erfolge in Digital Business & New Work erzielen: „Work smarter, not harder.“

Sie haben Fragen?

