

Smart & zuversichtlich  
in die Zukunft

# New Work Kompetenz-Box



Digital Business Innovation

Factory & Academy

Bild: © metamorworks | iStock

*Welche Skills sind notwendig, damit Unternehmen und Mitarbeiter:innen die Digitalisierung für sich nutzen können und digitalisierungs-fit für die neue Arbeitswelt werden?*

Mit dem richtigen Skill-Mix  
die Veränderungen der Digitalisierung erfolgreich meistern!

Mit der **New Work Kompetenz-Box** erfahren Sie mehr über klassische und agile **Soft-Skills** für Ihren souveränen Auftritt und ein erfolgreiches Leadership. Sie machen Sie sich digitalisierungs-fit und können durch den professionellen Einsatz der **Digital-Skills** Ihre Arbeit in der VUKA-Welt effizient gestalten und bewältigen. Sie verstehen es, Risiken zu nehmen und gezielt Innovationen zu realisieren, Sie legen den Fokus auf Kundenorientierung, entwickeln Vertriebsstärke und wissen, wie Sie zur Steigerung der Resilienz des Unternehmens beitragen können. Mit der New Work Kompetenz-Box erhalten Sie die notwendige **Fach- & Methodenkompetenz** und eine **Tool-Box** mit erprobten und praxistauglichen Werkzeugen.



## Mit den notwendigen Skills erfolgreich in die Zukunft

Ein Leben ohne digitale Lösungen ist kaum noch denkbar und so hat sich die Digitalisierung zu einem ständigen Fokusthema entwickelt. Wie jede Medaille hat auch diese Entwicklung zwei Seiten – so können sich die Folgen auf Menschen, Wirtschaft und Gesellschaft positiv wie auch negativ auswirken. Es liegt in unserer Hand.

Inzwischen hat sich der englische Begriff New Work etabliert. Darunter wird die neue, digital-orientierte Arbeitsweise der heutigen globalen Gesellschaft verstanden.

Um den „neuen“ Anforderungen der VUCA-Welt gewachsen zu sein und die digitale Transformation im Unternehmen erfolgreich mitgestalten zu können, ist es notwendig, die nötigen Skills zu erwerben und digitalisierungs-fit zu werden. Zu diesen Skills zählen neben den vielzitierten Digital-Skills auch Fach- und Methodenkompetenzen (Hard-Skills) sowie Soft-Skills.



© tadamichi | iStock

## Das Programm richtet sich an

- Geschäftsführer:innen, Führungskräfte
- High-Potentials & angehende Führungskräfte
- Manager:innen aus den Bereichen Business Development, Strategieentwicklung, Controlling, Vertrieb / Sales
- Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Strategieentwicklung, Produktmanagement und Marketing
- Absolvent:innen der genannten Bereiche, die Ihre Ausbildung vervollständigen möchten

## Ihre Benefits – am Ende des Programms ...

- wissen Sie sich charismatisch & gezielt zu positionieren und erweitern bewusst Ihre Komfortzone.
- gehen Sie souverän mit Risiken & Chancen um.
- setzen Sie Erfolgsfaktoren aktiv zur Unternehmenssteuerung ein und verstehen es, basierend auf fundiertem Datenmaterial Entscheidungen zu treffen.
- entwickeln und implementieren Sie Unternehmensstrategien und neue Geschäftsmodelle und achten dabei auf Vertriebsstärke und Kundenorientierung.
- gestalten und steuern Sie mit umfangreichem Hintergrundwissen aktiv Transformationsprozesse.
- kennen Sie Ihre Potentiale und setzen diese bewusst und gezielt ein.
- setzen Sie erprobte, zeitgemäße und praxisrelevante Methoden und Tools nachhaltig im Arbeitsalltag um.



## Inhalte der New Work Kompetenz-Box

### 3 Kompetenzbereiche mit je 4 Modulen – 12 Impulsvorträge – Business Coaching Basic & Extended



© NiseriN | iStock

#### ▪ Risiko & Innovation –

##### *Risiken kennen & Chancen nutzen*

- Risiko und Innovation – Wie groß ist Ihr Appetit?
- Risiko- und Innovationsmanagement – 2 Welten oder eine Frage der Perspektive?
- Megatrends & Buzzwords – Was ist wirklich relevant für die smarte Zukunft?
- Risikomanagement als Steuerungstool zur Steigerung der Resilienz

#### ▪ New Work Soft Skills –

##### *sich souverän & gezielt präsentieren*

- Mit mehr Strahlkraft sich wirkungsvoll in Szene setzen
- Wirkungsvolle Online-Meetings – durch gezielte Vorbereitung Pannen & Fehler vermeiden
- Langweilige Online-Meetings sind passé – gelungene kurzweilige Meetings mit 7 Muntermachern und 11 Icebreaker-Methoden
- Virtuelle Teams – erfolgreich führen & moderieren



© metamorworks | iStock



© metamorworks | iStock

#### ▪ Know-How Digitaler Vertrieb –

##### *Kund:innen erreichen & neue Kanäle nutzen*

- Erfolgsfaktoren für Ihren Vertrieb
- Professionelle Online Präsenz für Selbstmarketing und Expertenpositionierung
- Digitales Projektmanagement in virtuellen Teams
- E-Commerce als Querschnittsmaterie



smart – zuversichtlich – zukunftsorientiert

Erweitern Sie Ihre Kompetenz-Box &  
machen Sie sich fit für die „neue“ Arbeitswelt!

### New Work Kompetenz-Box

- Ein Programm für Führungskräfte & High-Potentials
- **12 Impulsvorträge** aus 3 Kompetenzbereichen – individuell kombinierbar – online
- **Business Coaching** Basic | Extended – individuell – mit Maßnahmenplan & Umsetzungskontrolle – online
- Individuelle Termine

> Weitere Informationen

Sie haben Fragen?



### Ihr Team an Vortragende & Business Coaches



© Stragere

#### DI Dr. Barbara Streimelweger, MBA

Gründerin und Geschäftsführerin von Stragere Management Consulting e.U. und Stragere Engineering Solutions e.U.

Expertin für Risiko- & Chancen Management | Sicherheitsmanagement

*Stragere lenkt Ihre Blicke auf Ihre Chancen & Risiken!*

Kennenlernen ...



© Bleckmann

#### Mag. Dr. Magda Bleckmann

Gründerin und Geschäftsführerin von Unternehmensberatung Bleckmann

Kommunikationsspezialistin zu den Themen Smalltalk, Netzwerken und Präsentieren für Ihren starken Auftritt | Expertin für Erfolgsnetzwerke

*Magda Bleckmann sorgt für Ihren souveränen Auftritt!*

Kennenlernen ...



© Tino-Rantl

#### Dieter Puanigg, MSc

Gründer und Geschäftsführer von DigitEcon e.U.

Experte für Digitalen Vertrieb | innovative Geschäftsmodelle | Markenpositionierung | Business Management | New Work

*DigitEcon bringt Sie und Ihr Business in die digitale Zukunft.*

Kennenlernen ...

